

売上をもっと増やしたいと思っている経営者の皆様へ

## 自社の強みを生かした 売上アップ戦略、教えます!

強みを引き出し、売上を伸ばそう!



講師：富田 賢 (株)ティーコネクション・ホールディングス 代表取締役社長

自分の会社って、「特色や強みがないなあ」と思っていますか？  
だから、「頑張っているのに儲からないなあ」と思っていますか？  
いいえ、どんな会社でも、強みは引き出せます！  
その強みにフォーカスし、アピールしていくことが大切です。

### あなたの会社は、こんな会社ではないですか？

- 特色のない会社
- 競争優位性のない会社
- 得意としていることが市場と合わなくなってきた会社
- 差別化が難しい業界の会社
- 強みをアピールできていない会社

不況でも売上を3倍に！  
シュートを決める！

富田 賢の  
営業メソッド 35

も、ダイジェストで  
お話しします！

そんな会社の  
特色の出し方、  
教えます!

強みを見つけ出し、  
引き出します。  
どんな業種でもできます。  
何かにフォーカスをして、  
それをアピールしましょう！  
そうすれば、儲かります。

自社の強みは、  
自分では  
わからないこと  
が多いです!

どんな会社でも、  
会社が継続している限り、  
なにか強みがあるはず。  
特色があるからやれています。  
でも、自分では何が強みか  
わかりにくく、  
見えにくいものです。

じゃあ、  
どうすればいいの?

それをこのセミナーでお伝えします!

10の観点を伝授!

■ 日 程：2012年1月26日(木)、2月28日(火)

18:15～20:00 [受付18:00～/交流タイム19:45～]

同じ内容で2回開催いたします。ご都合のよい日程でご参加ください。

■ 会 場：東京サンケイビル 8階 B 会議室

(東京都千代田区大手町1-7-2)

東京メトロ半蔵門線・丸の内線「大手町駅」(E2出口、A4出口)より徒歩1分

■ 参加費：お一人 3,000円

(後半の交流タイムだけの参加の場合は、お一人2,000円)

■ 参加可能人数：50名

■ お申し込みは、Web または FAX にて受付中!!

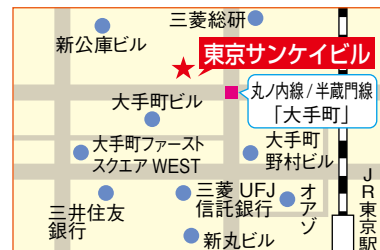
TCセミナー

検索

Web 申込はこちらから <http://www.tcseminar.com/contact/entry/>

FAX 申し込みは裏面の用紙にご記入の上、お送り下さい。

ワイワイ、楽しい  
セミナー&交流会です!



■ 後援：フジサンケイ ビジネスアイ <http://www.business-i.jp/>

■ 協力：フジサンケイ イノベーションズアイ <http://www.innovations-i.com/>

1

自社の強みをワンセンテンスでざっと言えますか？

2

社長のつてだけの「お友達営業」、「お願い外交」になっていませんか？

3

特徴がないために、顧客を紹介してもらえないことはないですか？

4

Webからのお問い合わせや注文は来ていますか？

5

営業や会社運営のこれまでのやり方に限界を感じていませんか？

経営者の皆さんに、  
10の質問です！

6

新規のお客さんが増えないと悩んでいませんか？

7

強みを打ち出すといっても、強みなんでないと思いませんか？

8

提携しようと思っても、提携先が見つからないということはないですか？

9

ビジネス・チャンスって、どこにあるかわからないと思いませんか？

10

直接のどぶ板営業以外の方法を見つけないですか？



これらの質問に、少しでもオヤツと思った方は、是非、当セミナーに来てください。必ず、売上を伸ばすきっかけや具体的な方法が見つかります。売上アップは、まずはちょっとした行動を起こすことが大切です！

講師のプロフィール **富田 賢** (とみた さとし)

- 外資系銀行、上場を達成した独立系ベンチャーキャピタルの創業メンバー、日系大手銀行の運用部門を経て、2008年5月、投資及びコンサルティング会社である株式会社ティーコネクション・ホールディングス(資本金3000万円、グループ企業・数社を保有。グループ主要資本金約1億円)の代表取締役社長に就任(現任)。
- ティーコネクションの経営コンサルティング・サービスでは、事業提携、新規事業構築、資金調達、経営ノウハウ提供を経営の一部を担う形で行っている。中小ベンチャー企業だけでなく、大企業のコンサルティングも実施。毎月5～6社ずつ、コンサルティング先企業が増加しており、現在約50社。新規事業のネタを持っている中小ベンチャー企業と、新規事業のネタを探している投資資金を持つ大手企業を“コネクト”することに力を入れている。
- 慶應義塾大学卒業。京都大学大学院(経済学)修了、経済学修士。元・大阪市立大学・社会人大学院・専任講師(ベンチャー・ファイナンス論など)、政府・自治体のベンチャー支援委員会の委員等多数。テレビや雑誌、新聞等のインタビュー、共著での著作がある。米国ペンシルバニア大学及び中国上海交通大学のビジネス・スクールで講義。

■ お問い合わせ先：(株)ティーコネクション・ホールディングス <http://www.tconnection.co.jp>  
電話：03-4530-8537 FAX:03-6228-5767 電子メール：support@tcseminar.com

ファックスでのお申し込みもお受けしております。お気軽にお送りください。

参加を希望される日程にチェックをお付け下さい。

1月26日(木)  2月28日(火)

フリガナ お名前		貴社名	
部署・御役職		電話番号	
メールアドレス			
講師への 質問事項			
ご参加目的	<input type="checkbox"/> 交流タイムのみ参加します		

FAX お申込み

03-6228-5767